

Inicie su propio negocio de manera exitosa



Tener un negocio propio y generar ingresos para uno mismo o la familia, es el sueño de muchas personas, pero muchos aún no saben cómo dar ese paso para iniciar, y cumplirlo.

Es por eso que Caja de ANDE como su asesor financiero, le trae una serie de consejos, no solo para que logre arrancar ese añorado emprendimiento, sino también, para que sea exitoso y pueda obtener los créditos que merece por el trabajo realizado.

Tome varios puntos en cuenta:

- **La planificación y el análisis son claves para tener un panorama claro de lo que se quiere lograr y entender por dónde se podría mover para viajar a un puerto seguro.**
- **Determinar el tema del financiamiento y estudiar cuál es el riesgo que se puede asumir, para tener el capital necesario que sirva como banderazo de salida.**



CONSEJOS PARA EL ARRANQUE

Antes de aventurarse en el mundo de ser emprendedor, es importante hacerlo de forma ordenada con lo que se garantice que al final del camino obtendrá un negocio exitoso y no más bien una pérdida de recursos y del sueño.

Por eso le brindamos algunos consejos que pueden serle de mucha utilidad antes de iniciar con su proyecto, para que pueda incluso determinar si es realmente factible y que le dejará las ganancias que usted espera, al final esa es la meta principal.

1. Aterrice y pula esa idea. Piense primero como cliente y luego como emprendedor.

En muchas ocasiones las ideas llegan como un torbellino en momentos menos esperados, por eso, cuando ocurra no las deje ir, escríbalas en algún lugar y luego analícelas.

Pregúntese : ¿Puedo ejecutarla? ¿Tengo claro lo que quiero? Esto le permitirá llegar a lo más específico posible a su emprendimiento y le permite hacer su ejecución más sencilla.

No hay tiempo establecido. Hay ideas que se han convertido en maravillosos proyectos en cuestión de días, pero hay otros que han crecido y madurado con ideas trabajadas por meses o años.

No se preocupe si la idea, por más buena que parezca no llena sus expectativas. Tal vez no es el momento de madurarla.

2. Análisis de mercado.

Con la claridad de lo que se quiere hacer, se vuelve necesario saber qué oportunidad tengo



de que sea exitosa mi idea y para ello es importante realizar un estudio de mercado.

Es decir, ver que no haya un negocio similar o si lo hay, cuál va a ser mi valor agregado, qué puedo ofrecer diferente y/o mejor para que los clientes me prefieran.

Para ello es importante definir la necesidad, el perfil y la preferencia de mi cliente. Cuáles son sus hábitos de consumo y gasto, y el entorno en el que se desarrolla. Conocer esto, me permitirá como futuro emprendedor llegar a quien quiero.

3. Elija nombre y logo.

Aunque parece tarea fácil, elegir el nombre debe ser una tarea de mucho cuidado, este debe reflejar su negocio de manera directa y clara. Es una identidad que marcará a sus clientes y debe ser inolvidable.

Siempre es bueno hacer una lista con todas las posibilidades que vengan a su cabeza; así podrá valorarlos, revisarlos, incluir o borrar nuevas opciones.

Es importante que se enfoque en que el nombre no va a dar una falsa idea de lo que es el negocio ni tampoco que sea confusa, sino que realmente lo identifique.

Recuerde que para hacer las cosas bien, ese nombre deberá estar inscrito en el registro, por lo tanto debe estar seguro de esa marca esté disponible para la inscripción. Por eso mantenga al menos 2 opciones presentes.



4. Formalizarse.

Para arrancar debe de formalizarse, es decir desde el primer minuto cumplir con todos los requisitos de ley para poder funcionar y así estar apegados a la legislación nacional.

Esto es relevante ya que da seguridad a los clientes y además hace que usted asuma un compromiso con su negocio para que sea serio, le crea un compromiso.

5. Asesorías.

En el proceso del arranque también es importante, acercarse a las personas adecuadas, para analizar, educarse, prepararse y tomar las mejores decisiones.

Contar con el consejo correcto para el manejo de mi emprendimiento siempre sumará al éxito que quiera alcanzar. Por ejemplo: en el uso de las redes sociales, en la parte financiera, imagen y publicidad.

Con esto el éxito también se tiene más cerca y el arranque de un negocio próspero que

cumpla con las expectativas convirtiéndose en una fuente de ingresos no solo para cumplir con las responsabilidades, sino también que genere ganancias.



6. No rendirse.

Al inicio puede ser complicado, sin embargo, el hecho de tener un traspié no quiere decir que se deba rendir, por el contrario, se debe de seguir adelante.

Una vez que se supere el problema la satisfacción será muy grande ya que se demostrará que pudo salir adelante sin importar las dificultades y alcanzó la meta.

Solo analice que cambios debe generar, hágalos y vuelva a soñar.



7. Recursos económicos.

Esta es la parte que genera más temor, pero sin ella no se puede iniciar, por eso debe hacer una serie de valoraciones que le permitan saber de dónde puede venir ese dinero.

Lo primero es hacer un presupuesto. Analice si para el negocio necesitará la compra de algún equipo, el alquiler o remodelación de algún lugar.

Recuerde que, aunque desarrolle la actividad en la casa, ya los gastos serán para su emprendimiento, así que piense en los montos de servicios básicos que necesitará.

Al tener esto claro se puede saber cuál es el capital requerido para iniciar y con ello poder valorar las opciones que se pueden tener como fuente de ese dinero que le dé el primer impulso.

Recuerde, ni el éxito ni las ganancias llegan de la noche a la mañana, se debe trabajar duro y en algunas ocasiones sacrificar, tiempo, dinero y espacio para conseguirlo.

8. Préstamo.

Si no cuenta con el dinero, tiene otra opción: acudir a una institución financiera para optar por un crédito y así alcanzar el sueño de construir su propio negocio.

En este caso se deben analizar plazos, tasa de interés, requisitos y los tipos de préstamos que ofrecen para encontrar las mejores condiciones que hagan factible iniciar.

Caja de ANDE es una buena opción para analizar ya que ofrece diversas opciones de crédito para los accionistas, que pueden ser adecuados.

Para conocer más detalles puede ingresar al sitio <https://www.cajadeande.fi.cr> y conocer los productos y servicios que se adapten a las características que mejor le convengan.

Inténtelo, ponga en práctica todos esos sueños y emprenda de una vez, con estos consejos usted puede iniciar y ser su propio jefe.

Si desea más información de cada producto, puede revisarla en el siguiente enlace:
<http://www.cajadeande.fi.cr/servicios/ahorros-caja-de-ande/>

☎ 2523-4949 📞 800-CAJA DE ANDE

📘 📺 📷 | Caja de ANDE